**PRIJAVA**

1. **Sažetak Vašeg Poslovnog Plana**
2. Poduzetnik:
3. **Lične karakteristike**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Ime:  | Prezime: | Spol (Ž / M) |
| Email adresa:  | Adresa: | Datum rođenja: |
| Broj telefona: | Broj mobitela: | Zanimanje: |
| Kućna adresa:Lična karta broj: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ datum izdavanja: \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ mjesto izdavanja \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Najviši stečeni/završeni obrazovni stepen : | Školska sprema:Srednja škola / VŠS / VSS / Magistar / Doktor |
| Jeste li ikad prije imali biznis? | Da / Ne |
| Da li trenutno imate biznis? | Da / Ne |
| Ako radite u timu, navedite Vaše članove tima (maksimalno 4) i njihove kontakt detalje (email/broj telefona) |
| 1.  | 3.  |
| 2.  | 4.  |

**B. Zašto želite započeti ovaj biznis?**

**C. Šta su Vaša očekivanja između sada i 3 godine od sada?**

**D. Objasnite kako ćete napraviti ovaj biznis uspješnim.**

1. Biznis:

|  |  |
| --- | --- |
| Naziv Vašeg biznisa: |  |
| U kojem sektoru će Vaš biznis djelovati? | Poljoprivreda / Građevina / Kultura i mediji / ICT i Telekomunikacije / Treninzi i Edukacija / Odjeća, fashion i tekstili / Trgovina, Transport & Logistika / Zdravstvo / Turizam / Finansije /Voda, Sanitarne usluge, Menadžment otpada / Energetika / Mala industrija / Trgovina na malo / Sport / Usluge / Drugo, i to:  |
| Gdje će Vaš biznis biti smješten? (Grad ili neka druga sredina):  |  |
| Koliko ćete osoba zaposliti u prve tri godine? | Nikoga / 1-3 / 4-8 / 9-15 / Više od 15 |
| Koje su Vaše investicione potrebe? (uzmite podatke iz Vašeg investicionog plana) | Manje od 1.000,00 KM / 1.000 - 5.000 KM / 6.000 - 10.000 KM / 11.000 - 25.000 KM / 26.000 - 50.000 KM /50.000 KM – 100.000 KM / više od 100.000 KM |

1. **Ukratko opišite Vaše proizvode/usluge**
2. **Zašto je Vaš proizvod/usluga poseban?**
3. **Ko će kupiti Vaš proizvod/uslugu?**

**2. Proizvod/Usluga**

1. Opišite svoj proizvod/uslugu i opišite koju će vrijednost stvoriti za klijente
2. Proizvodnja
3. **Kako ćete proizvesti svoje proizvode/usluge?**
4. **Gdje će biti smještena Vaša proizvodnja?**
5. **Koje sirovine/materijali su Vam potrebni?**
6. **Opišite mašineriju i opremu koju trebate.**
7. **Kako ćete nabaviti ove materijale i opremu?**
8. **Tržišni Pregled**
9. Ko su Vaši klijenti?
10. **Ko će kupovati Vaš proizvod/uslugu?**
11. **Koja je starost Vaših klijenata?**
12. **Gdje žive?**
13. **Koliko zarađuju?**
14. **Šta oni žele/trebaju?**
15. **Zašto će oni kupovati Vaš proizvod/uslugu?**
16. **Opišite gdje se Vaši klijenti nalaze (npr. grad, taksi štandovi, pijace, tržnice, itd).**
17. **Koja su najbolje mjesta za prodaju Vašeg proizvoda?**
18. Koliko je veliko Vaše tržište?
19. **Koliko imate potencijalnih kupaca?**
20. **Da bi ovo izračunali, uzmite broj ljudi koji se nalaze na području ili u zajednici i procijenite postotak populacije koji stvarno može kupiti Vaš proizvod/uslugu (napravite konzervativnu procjenu, ne precjenjujte!)**
21. Inovativnost i kompetitivnost:
22. **Je li Vaš proizvod/Vaša usluga novi/nova na tržištu?**
23. **Da li već postoje slični proizvodi/usluge?**
24. **Koliko su oni uspješni?**
25. **Šta Vaš proizvod/uslugu čini inovativnim?**
26. **Zašto je drugačiji od drugih?**
27. **Kako ćete osigurati da ljudi kupe Vaš proizvod/uslugu umjesto drugih sličnih proizvoda?**

**4. Marketing i Prodaja**

1. Marketinški plan:
2. **Kako će Vaši klijenti saznati za Vaš proizvod/uslugu?**
3. **Koje ćete instrumente/sredstva upotrijebiti da dođete do Vaših klijenata? (promocija, mediji, reklame, panoi, itd.)**
4. **Koliko ćete ljudi obuhvatiti kroz Vaš marketing i koji procent od navedenih očekujete da će kupiti Vaš proizvod/uslugu?**
5. Distribucija:
6. **Ko će vršiti stvarnu prodaju proizvoda?**
7. **Hoćete li prodavati i vršiti dostavu direktno do kupca?**
8. **Ili ćete koristiti trgovce na malo ili na veliko?**
9. **Ako je tako, koji su troškovi prodaje i distribucije Vaših proizvoda/usluga?**
10. Analiza Cijene:
11. **Po kojoj cijeni ćete prodavati Vaše proizvode/usluge?**
12. **Napravite analizu prodajne cijene proizvoda, uključujući cijenu proizvodnje, distribuciju, promociju, profit/maržu, itd.**
13. Prodaja:
14. **Šta će biti Vaša marža/profit?**
15. **Koliko proizvoda/usluga ćete prodati u prvoj i drugoj godini?**
16. **Struktura firme**
17. Menadžerski tim:
18. **Hoćete li utemeljiti biznis sami ili ćete raditi sa drugima?**
19. **Koja će biti Vaša uloga u biznisu?**
20. **Ako imate članove tima, šta će biti njihova uloga?**
21. **Objasnite kako ćete ovaj biznis napraviti uspješnim.**
22. Ljudski resursi:
23. **Koju vrstu stručnosti, kompetence i vještine su potrebne za biznis?**
24. **Kako ćete dobiti ovu ekspertizu i vještine?**
25. **Da li ćete trebati zaposliti ljude sa adekvatnom ekspertizom da bi učinili Vaš biznis uspješnim?**
26. Pravni oblik:
27. **Pod kojim pravnim oblikom će Vaš proizvod/usluga biti komercijalizovan? (npr. društvo sa ograničenom odgovornošću, samostalna zanatska radnja itd.).**
28. **Koje dozvole ili odobrenja trebate i kako ćete ih dobiti?**
29. **Faktori uspjeha i rizika**
30. Faktori uspjeha: Šta trebate (osim novca) da učinite Vaš biznis uspješnim? (npr. poslovne partnere, savjet, podučavanje, kontakte itd.)
31. Rizici:
32. **Upotrijebite SWOT Analizu da vizualizirate prilike i rizike (Jačine, Slabosti, Prilike, Opasnosti).**

|  |  |
| --- | --- |
| **Snage** | **Slabosti** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
| **Prilike** | **Opasnosti** |
|  |  |
|  |  |
|  |  |
|  |  |

1. **Molim Vas da analizirate (i) izvor rizika, (ii) vjerovatnoću nastajanja rizika, (iii) izazvane efekte ako dođe do istog i (iv) koje radnje možete poduzeti da se izbjegne / smanji djelovanje.**

i:

ii:

iii:

iv:

1. **Finansijski plan i Investicioni plan**
2. **Investicioni plan (KM):**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **INVESTICIONE POTREBE**  | **IZNOS** | **IZVORI FINANSIRANJA**(vlastiti/prijatelj, porodica/ banka) |
| **Stalna sredstva** |  |  |
| Mašina A |  |  |
| Mašina B |    |   |
| Mašina C |  |  |
|  |    |   |
| Namještaj |  |   |
| Oprema |    |    |
| Vozila |  |  |
|  |  |  |
| Zemlja |  |  |
| Zgrade |  |  |
|  |  |  |
| **Međusuma:** |    |    |
| **Troškovi pripreme** |  |  |
| Dozvole |  |  |
| Registracijske naknade |    |   |
| Drugi pripremni troškovi |  |  |
| **Međusuma:** |  |  |
| **Obrtni kapital** |  |  |
| **Međusuma:** |  |  |
|  |  |  |
| **UKUPNO:** |    |     |

1. **Finansijski plan:**
* Prognoze proizvodnje i prodaje

|  |
| --- |
| **PRODAJA**Navedite proizvode/usluge i količine koje trenutno proizvodite (godišnje): |
|  | Vrsta proizvoda/usluge | Cijena | Količina | Cijena x količina |
| A. |  |  |  |  |
| B. |  |  |  |  |
| C. |  |  |  |  |
| D. |  |  |  |  |
| E. |  |  |  |  |
| Ukupno prodaja: |  |
| TROŠKOVI PRODAJE (KM)Navedite direktne troškove za proizvodnju gore navedenih proizvoda/usluga: |
| 1. | Materijali: | Troškovi |
|  |  |  |
|  |  |  |
|  |  |  |
| 2. | Energija (ili drugi direktni troškovi) |  |
|  | Vrsta korištene energije: |  |
| 3. | Plate i doprinosi  |  |
|  | Broj zaposlenih: |  |
| Troškovi ukupno: |  |
| Ukupna marža: |  |

* Izvještaj o gotovinskom toku (KM)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | godina 1 | godina 2 | Godina 3 |
| 1. Početno gotovinsko stanje
 |   |   |   |
| (2) Prihodi |   |   |   |
| 1. Ulaz gotovine
 |   |   |   |
| (1a) Troškovi |   |   |   |
| (2b) Kupljena stalna sredstva |  |  |  |
| (3c) Izlaz gotovine |   |   |   |
| **Međusuma (A=(1)+(2)+(3)-(1a)-(1b)-(1c))** |   |   |   |
|  |  |  |  |
| **Ulaz** |  |
| 1. Primljeni krediti
 |   |   |   |
| 1. Eksterno uplaćeni dionički kapital
 |  |  |  |
| **Izlaz** |     |
| (4a) Otplata Kredita (beskamatna plaćanja) |  |  |  |
| (5a) Isplata dividendi  |  |  |  |
| **Međusuma (B=4+5-4a-5a)** |   |   |   |
| **Godišnji tok gotovine (C=A+B)**  |   |   |   |
| **Završna gotovinska pozicija (Krajnji saldo)** |   |   |   |

* Bilans uspjeha

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | Prva Godina | Druga Godina | Treća Godina |
| **1. Prodaja** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **2. Troškovi prodaje** |  |  |  |
|  I. Materijali |  |  |  |
|  II. Energija (ili drugi direktni troškovi) |  |  |  |
|  III. Plaće i doprinosi |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **3. Marža (A=1-2)** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **4. Drugi troškovi** |  |  |  |
|  Održavanje |  |  |  |
|  Transport |  |  |  |
|  Kancelarijski troškovi  |  |  |  |
|  Troškovi marketinga |  |  |  |
|  Druga energija |  |  |  |
|  Iznajmljivanje |  |  |  |
|  Drugi troškovi |  |  |  |
|  Amortizacija |  |  |  |
|  Bankovni troškovi  |  |  |  |
|  Kamate |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **5. Dobit prije poreza (B=3-4)** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **6. Porez** |  |  |  |
|  |  |  |  |
| **7. Dobit poslije poreza (C=5-6)** |  |  |  |

* Bilans stanja

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
|  | **Prva godina** | **Druga godina** | **Treća godina** |
| **Aktiva**  |
| Gotovina |  |  |  |
| Banka (Tekući račun) |  |  |  |
| Potraživanja |  |  |  |
| Zalihe |  |  |  |
| Transportna sredstva |  |  |  |
| Mašine |  |  |  |
| Zemlja i zgrade |  |  |  |
|  |  |  |  |
| ***Ukupno aktiva*** |  |  |  |
| **Pasiva** |
| Kratkoročni krediti |  |  |  |
| Dug prema dobavljačima |  |  |  |
| Dugoročni krediti |  |  |  |
| **Vlastiti kapital** |  |  |  |

Od Općine Bosanska Krupa po Javnom pozivu na koji se javljam očekujem sredstva u ukupnom iznosu od:\_\_\_\_\_\_\_\_\_KM (max.iznos traženih sredstava do 5.000,00 KM).

Tražena sredstva su mi potrebna za (zaokružiti):

* troškove registracije firme,
* dio ili u cjelosti troškove zakupnine prostora do visine odobrenih sredstava,
* dio ili u cjelosti trošak zdravstvenog i penzionog osiguranja u prvoj godini,
* dio troškova uređenja i opremanja poslovnog prostora,
* dio troškova nabavke opreme, mašina, alata

od toga za:\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_KM , \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_KM,

 (npr. registraciju biznisa) (npr.500,00 KM) (npr.mašina) (200,00KM)

\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_KM,\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ \_\_\_\_\_\_\_\_\_KM................ (po potrebi dodati linije)

**UKUPAN IZNOS TRAŽENIH SREDSTAVA:**\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_